

**Коммуникативный тренинг
на основе соционических и психологических техник**

Посвящён искусству общения, выступлений, самопрезентации.

- С чего начать общение?
- Как преодолеть неуверенность?
- Как найти подход к человеку, говоря на языке его типа?
- О чём говорят невербальные реакции собеседника?
- Что делать с возражениями и конфликтами?

Учимся всё это делать: две сессии по 2 дня практики!



НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
ИНСТИТУТ СОЦИОНИКИ



ПРОЕКТ - 2015
МАСТЕР ОБЩЕНИЯ

1 сессия:

У каждого ТИМа свой язык общения. Говоря на его языке, мы легче найдем взаимопонимание.

Учимся говорить на языках других типов и понимать эти языки!

Как найти подход к начальнику, коллеге, девушке или любимой теще?

Важно, чтобы Вас не просто выслушали, а откликнулись! Какие слова для этого подобрать? А как понять, что собеседник не готов к контакту и при этом вежливо улыбается?

Как быть убедительным, оставаясь в своём типе, и в то же время убедить других?

- Тренируемся распознавать и говорить на языках других типов
- Ошибки в общении с разными типами.
- Как подойти к человеку, как расположить к себе.
- Как обойти конфликт.
- Работа с возражениями.
- Перевод с языка одного типа на язык другого.
- Невербальные техники общения.
- Многое другое!



Полный текст презентации НИИ «Общение» доступен по ссылке: [https://www.obshchenie.ru/](#)



«3 КИТА» КОММУНИКАЦИИ



Демократия

Интуиция

Аристократия

- Взгляд в целом, планы, возможности
- Задачи, дела, факты
- Учёт личного мнения, индивидуальности

- Взгляд в целом, планы, возможности
- Люди, эмоции, чувства
- Учёт общего мнения команды

Логика

«Исследователи»

«Гуманитарии»

Этика

«Управленцы»

«Социалы»

- Конкретное, осязаемое
- Задачи, дела, факты
- Учёт общего мнения команды

- Конкретное, осязаемое
- Люди, эмоции, чувства
- Учёт личного мнения, индивидуальности

Аристократия

Сенсорика

Демократия

В соответствии с Уголовным кодексом Российской Федерации «Работа с возражениями» - это вид деятельности, направленный на выявление, рассмотрение, анализ и разрешение возражений, возникающих в процессе переговоров, с обеих сторон.



Классика Творчество tim-buldi@yandex.ru buldi@yandex.ru buldi@yandex.ru